

ANALIZA

e-Learning, oriunde, oricând

**club** it&c

Februarie 2012

Securitatea aplicațiilor și documentelor
**Principalele cerințe
din banking**

**Nou serviciu
de internet prin satelit
pentru zona de business**

Liviu Mândreanu,
General manager Lamit Company

Un nou serviciu de internet prin satelit pentru zona de business

După succesul avut în 2011 cu serviciul LTH, Lamit Company anunță, în premieră, lansarea unui nou serviciu pe zona de business. Mai multe detalii despre ce aduce nou acest serviciu și care sunt avantajele de care companiile se pot bucura ne-a vorbit, în exclusivitate Liviu Mândreanu, directorul general al Lamit Company.



Liviu Mândreanu,
Director general Lamit Company

Club IT&C: Care este noutatea e care o pregătește Lamit Company companiilor de business pentru acest an?

Liviu Mândreanu: Este vorba de Lamit to Business (LTB), respectiv un serviciu de internet prin satelit inovativ de care pot beneficia companiile de orice dimensiune. Mai exact, este vorba de viteze de 10 Mbps upload, 10 Mbps download sau chiar 20 Mbps atât pentru upload cât și pentru download. Costurile serviciilor sunt foarte flexibile acestea începând de la 150 de euro până undeva la zona de 2.000 de euro. Această sumă nu este deloc mare dacă vorbim de utilizatori de tipul companiilor ce doresc să facă transmisiuni de televiziune permanente sau ocazionale sau altor utilizatori de tip corporate sau guvernamental. Aprofundând subiectul, trebuie menționat că o transmisiune live se face pe un canal de broadcast de 3 Mhz și transmisiunile uzuale se realizează în baza unor contracte de serviciu pe termene de minimum

Lamit Company asigură acces Internet pe uscat sau pe apă, pentru comunitățile izolate din țară sau de oriunde de pe glob, situate pe insule sau platforme marine, 24 de ore din 24.

12 luni. O categorie aparte sunt transmisiunile ocazionale, care implică un serviciu ce poate dura de la o ora la câteva zile, o dată sau de mai multe ori, într-un interval de timp determinat. În general, contractele pentru transmisiuni ocazionale

sunt supraevaluate, timpul de transmisie fiind extras din capacități dedicate menținute libere tocmai pentru proiecte de acest fel. În aceste condiții segmentele spațiale ocazionale se vând la costuri mult mai importante decât cele standard. În cazul nostru, acest serviciu ocazional se furnizează ca și un serviciu normal de LTB, bineînțeles evaluat pentru capacitatea solicitată.

Club IT&C: Care este avantajul pe care îl aduce această soluție față de cele standard utilizate până în prezent și ce alte proiecte aveți în plan

pentru segmentul business?

Liviu Mândreanu: Sunt foarte multe tipuri de servicii pe care compania noastră le furnizează pe aceste benzi dedicate foarte mari dar totodată foarte accesibile datorită noului concept LTB. Am dezvoltat acest nou serviciu rapid cu trafic predefinit deoarece serviciile noastre standard ofera cei 20 de Mbps la upload și download numai în regim permanent, aceasta abordare implicând costuri constante considerabile pentru utilizator. Scopul acestui nou serviciu care se adresează cazurilor speciale, este acoperirea necesităților tuturor potențialilor clienți, prin oferirea garanției efectuării unui trafic la viteze foarte mari pentru cantități de trafic predefinite. La LTH se ofereau până acum viteze de până la 4 Mbps up și 4 Mbps

O NOUȚATE INEDITĂ

Competiție și relaxare prin Lamit Sports

Gândit ca un department separat și de sine statator, Asociația Clubul Sportiv Lamit promovat internațional sub brandul Lamit Sports este oază de liniște și relaxare pentru toți pasionații de tir la talere. Fie că vorbim de noi talente sau de cei deja consacrați, fie că ne întâlnim cu campioni mondiali, naționali sau cu cei care vor să înceapă să facă performanță, Lamit Sports este liantul tuturor celor care au ca și puncte comune: performanța și relaxarea. Lamit Sports este parte integrantă a furnizorului de internet prin satelit Lamit Co și se adresează în egală măsură celor din IT&C, cât și celor din celelalte industrii verticale, tuturor celor care sunt pasionați de vanatoare, mișcare în aer liber și, nu în ultimul rând, celor care vor să devină campioni. În luna mai a acestui an se va desfășura Cupa Lamit care gazduiește invitați internaționali de seamă din lumea sportului cu arma de vanatoare. Detalii referitoare la programul clubului pentru anul 2012 vor fi publicate pe website-ul oficial: <http://sports.lamit.ro>

down iar acum acestea ajung la 10 Mbps având 50 % minimum garantat. În cazul serviciului LTB vitezele ajung la 20 Mbps pentru capacități de trafic mult mai mari.

Club IT&C: În condițiile în care aceste servicii se pot utiliza în zone izolate, există riscul diminuării lății de bandă alocată?

Liviu Mândreanu: În condițiile în care vorbim de utilizarea sateliților în furnizarea unor astfel de servicii, apariția unor probleme de genul acesta este exclusă. Aș spune că, dimpotrivă, marele avantaj al clienților este acela că serviciul contractat nu poate scădea sub nivelul stabilit deoarece detinem echipamente care supraveghează traficul și corectează în timp real orice eroare apărută. Mai mult de atât, trebuie să specificăm că tot ce înseamnă activitate la nivel global se bazează pe sateliți. Guverne, bănci, instituții militare, își bazează activitatea pe sateliți indiferent dacă folosesc și o conexiune terestră (de obicei fibră optică). În aceste condiții, clienții trebuie să știe că serviciile lor sunt sigure și nimic nu îi va împiedica să beneficieze de acestea.

Club IT&C: Care sunt modificările aduse în acest an serviciului LTH pe care compania îl oferă home-user-ilor?

Liviu Mândreanu: Trebuie să menționez pentru început că serviciul de internet prin satelit LTH pe care îl oferim este ideal utilizatorilor aflați în zone izolate, acolo unde nicio altă soluție nu este aplicabilă. Pentru acest an compania noastră oferă de 4 ori mai multă viteză și de patru ori mai mult trafic predefinit, față de serviciul de anul trecut, în

condițiile în care costurile au crescut cu doar 5-10 procente. Important de știut este faptul că un mic birou poate funcționa cu 2 GB pe lună, iar noi am ajuns ca la planurile tarifare minimale să oferim 25 GB. În aceste condiții, serviciul este competitiv cu orice altă soluție terestră și, în general utilizatorii uzuali, nu ating limitele pe care noi le oferim. În anul ce tocmai a trecut, echipamentul VSAT și instalarea au fost oferite gratuit și/sau în custodie utilizatorilor de LTH. Toate acestea concomitent cu un preț de 30 de euro pe lună pentru cea mai mică

variantă de abonament. Pe lângă acest aspect compania a îmbunătățit foarte mult calitatea. După cum se știe, 1 MB dedicat pe o bandă de satelit costă undeva între 4.000 și 5.000 de euro. Iar în condițiile în care vorbim de o viteză de 1 Mbps upload și 4 Mbps download, prețul de 30 de euro/ lună este remarcabil, marcând în mod evident evoluția acestui produs. Pentru a ajunge la acest raport calitate/preț providerul a predefinit diferite nivele de

trafic, acest tipar implicând user-ul în procesul de oferire a serviciului, conștientizându-l asupra necesităților sale reale de calitate a conexiunii. De cealaltă parte, clientul este protejat deoarece nu i se impune cumpărarea unei cantități excedentare de trafic ci numai cât estimează că va consuma. Datorită acestei abordări utilizatorul este foarte mulțumit de calitatea serviciului oferit, se evită traficul ilegal de conținut, cum ar fi descărcarea de filme, și se beneficiază de serviciul de internet acolo unde nimic altceva nu funcționează.

Club IT&C: În 2011 costurile de implementare și instalare ale serviciului LTH au fost zero, acest lucru fiind parte a unei promoții pe care ați desfășurat-o. Care sunt în acest an costurile de implementare și instalare și ce alte beneficii sunt oferite abonaților?

Liviu Mândreanu: În acest an costurile de implementare a unui serviciu LTH includ instalarea, costul echipamentelor și deplasarea echipei, ridicându-se la aproximativ 900 de euro. Încercăm să conștientizăm persoanele fizice și companiile că doar investiția inițială asigură ulterior furnizarea serviciului la prețuri foarte avantajoase. De exemplu, am stabilit un plan tarifar descrescător de la an la an astfel că, după trei ani, noi ca și companie avem un profit minimal la stațiile conectate. Avantajul este calculat pe termen mediu și lung, asigurându-ne stabilitate, clienți mulțumiți și fideli deci posibilitatea de a continua procesul de îmbunătățire al serviciilor noastre. Așa cum am menționat anterior inginerii nostri au reușit să îmbunătățească gama de servicii iar Departamentul nostru Administrativ a decis să ofere în continuare posibilitatea de închiriere sau preluarea în custodie a echipamentelor VSAT. Aceste variante sunt avantajoase pentru utilizatori oferindu-ne certitudinea fidelizării clienților companiei noastre care au și vor avea în continuare motive puternice să utilizeze serviciile Lamit Co. În aceeași ordine de idei suntem foarte încrezători că vom cuceri și publicul business cu ajutorul noului serviciu LTB (Lamit to Business) acesta fiind extrem de modular nefacând rabat de la o calitate remarcabilă.

